

## WSPÓLNE OŚWIADCZENIE ORGANIZACJI PRZEDSIĘBIORCÓW WOJEWÓDZTWA POMORSKIEGO

### - SZTAB POMORSKICH PRZEDSIĘBIORCÓW -

---

Gdańsk, 9 listopada 2020 roku

**Pan Mateusz Morawiecki, Prezes Rady Ministrów,  
Minister Cyfryzacji**

**Pan Jarosław Gowin, Wiceprezes Rady Ministrów,  
Minister Rozwoju, Pracy i Technologii**

**Pan Tadeusz Kościński, Minister Finansów, Funduszy  
i Polityki Regionalnej**

**Panie/ Panowie Posłowie Sejmu RP reprezentujący  
wyborców z województwa pomorskiego**

**Panowie Senatorowie RP reprezentujący wyborców  
z województwa pomorskiego**

**Pan Adam Abramowicz, Rzecznik Małych i Średnich  
Przedsiębiorców**

**Pan Dariusz Drelich, Wojewoda Pomorski**

**Pan Mieczysław Struk, Marszałek Województwa  
Pomorskiego**

*Szanowni Państwo,*

Działając w imieniu środowiska gospodarczego przedsiębiorców z województwa pomorskiego oraz kierując się odpowiedzialnością za zdrowie, bezpieczeństwo pracodawców i pracowników, jak również byt wielu przedsiębiorstw z **branży tzw. eventowej** wyrażamy nasz niepokój w związku z tragiczną sytuacją tego sektora gospodarki w naszym kraju i apelujemy o podjęcie pilnych działań pomocowych.

Branża eventowa odpowiedzialna jest za przygotowanie, organizację, realizację, wyposażenie wielu wydarzeń takich jak: festiwale, koncerty, targi, kongresy, show telewizyjne, konferencje, prezentacje i promocje produktów, wyjazdów integracyjnych i innych większych spotkań biznesowych i wydarzeń artystycznych. Branża ta ma też bardzo duży udział w tworzeniu kultury i dostępu do niej. W 2019 r. przedsiębiorcy z tego sektora gospodarki wygenerowali

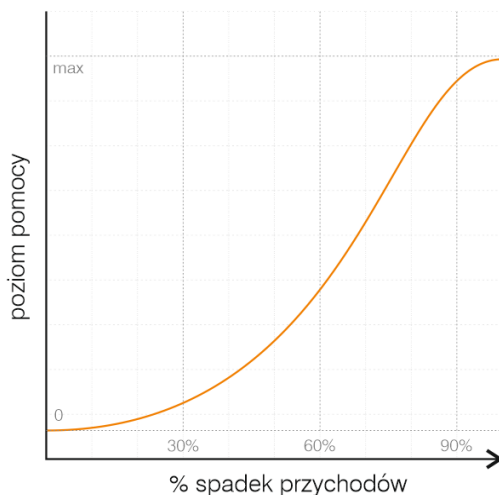
szacunkowo 1,5% PKB (ok. 35 mld PLN) wkładu w polską gospodarkę. Udział w zapewnieniu miejsc pracy dla branży wyniósł ponad 220 tys. osób, natomiast łącznie branża zatrudnia wraz z dostawcami i partnerami ok. 1,5 mln osób. Praktyczne zamknięcie branży eventowej nastąpiło 12 marca 2020 r. i do tej pory nie zostało odmrożone - pomimo że formalnie może ona działać, to w praktyce ze względu na obowiązujące restrykcje, nie może świadczyć swoich usług. W przeprowadzonej ankiecie wśród firm z branży eventowej w woj. pomorskim, 100% przebadanych przedsiębiorstw z branży notuje spadki przychodów o ponad 70%, zaś 76% wszystkich przedsiębiorstw notuje spadki przychodów powyżej 80% (*porównywano poziom przychodów na przełomie III-VIII.2020 z tym samym okresem 2019*). Ze względu na specyfikę prowadzonej działalności przyznane w pierwszej połowie 2020 r. środki pomocowe PFR, pożyczka PUP czy zwolnienia z ZUS, ze względu na niski udział wynagrodzeń w stosunku do całej puli kosztów stałych, stanowi marginalne wsparcie. Aktualnie 50% badanych deklaruje, że bez dodatkowej pomocy jest w stanie przetrwać dalej do 3 miesięcy, zaś 37% deklaruje, że do 6 miesięcy. Jedynie 13% będzie mogło przetrwać 9-12 miesięcy.

Z całą odpowiedzialnością jako Sztab Pomorskich Przedsiębiorców stwierdzamy, że bez znaczącego wsparcia dla branży eventowej będzie można spodziewać się wielu bankructw i tragedii ludzkich. Dlatego też wspólnie apelujemy o:

- **Zmianę modelu przyznawania pomocy dla podmiotów, które rzeczywiście tego potrzebują, przyznając ją w oparciu o główne kryterium jakim jest spadek przychodów w powiązaniu z prowadzeniem działalności w określonej branży oraz na rzecz danej branży.**
- **Do uznania za działalność w danej branży należy przyjąć PKD danej firmy.**
- **Za działalność na rzecz branży objętej wsparciem należy przyjąć sytuację, gdy co najmniej 70% przychodów firmy jest generowane ze współpracy z firmami branży legitymującej się PKD objętym wsparciem.**

*Uzasadnienie: istnieją podmioty ściśle powiązane z branżą zajmujące się np. produkcją sprzętu estradowego (oświetlenie, dźwięk, konstrukcje, scenografie), które nie mają precyzyjnego wiodącego PKD, a mimo to są ściśle związane z branżą eventową. Dotyczy to dostawców do danej branży, osób organizujących eventy, mikro i małych firm będących podwykonawcami w tej branży i innych.*

- Klucz przyznawania pomocy - zmiana modelu przyznawania pomocy dla podmiotów, które rzeczywiście nie realizują przychodów, w związku z restrykcjami. Po pierwsze oparcie modelu pomocy o porównanie PRZYCHODÓW z analogicznym okresem w roku poprzednim. Po drugie zastosowanie rozkładu logistycznego do wyliczania pomocy.



*Uzasadnienie: Tylko modele oparte o przychody dają faktyczny obraz i mogą być realnym punktem odniesienia. Modele oparte o zatrudnienie nie są miarodajne. Ponadto wszelkiego rodzaju twarde progi są niekorzystne, bo hamują aktywność gospodarczą (lepiej jest nie podejmować działań, żeby nie przekroczyć progu). Pomoc powinna być tak skonstruowana, żeby nie zniechęcać do podejmowania aktywności gospodarczej, a tym samym budowania PKB, ale też pomagać w przetrwaniu przedsiębiorcom oraz utrzymać zatrudnienie. Dodatkowo pomoc powinna być skierowana precyzyjnie do podmiotów, które rzeczywiście tego potrzebują (notują największe spadki i są w najtrudniejszej sytuacji).*

- **Uruchomienie krajowych strukturalnych narzędzi pomocowych dla branży eventowej jako tej, która jest zamknięta od 12 marca 2020 r. do dziś i notuje najwyższe spadki przychodów sięgające w większości 80-100% wg w/w modelu przyznawania pomocy.**
- **Uruchomienie regionalnych strukturalnych narzędzi pomocowych dla branży eventowej wg w/w modelu przyznawania pomocy.**
- **Uruchomienie zwolnień ze składek ZUS dla branży wg w/w modelu przyznawania pomocy.**
- **Odroczenie rozliczenia środków pomocowych otrzymanych z tarczy finansowej PFR wg w/w modelu przyznawania pomocy.**

- Uruchomienie nowych środków z PFR dla podmiotów z branży wg w/w modelu przyznawania pomocy.
- Wypłaty przez ZUS postojowego wg w/w modelu przyznawania pomocy.
- Ponowne uruchomienie przez PUP programu dofinansowań do wynagrodzeń pracowników wg w/w modelu przyznawania pomocy.
- Zawieszenie spłaty kredytów i leasingów na okres minimum 6-12 miesięcy dla branży wg w/w modelu przyznawania pomocy lub przejęcie tych zobowiązań przez budżet państwa z deklaracją ich późniejszej spłaty przez poszkodowanych przedsiębiorców.

Bez rozsądnej, odważnej strategii działania oraz bez środków pomocowych, dobrze wydanych i skierowanych dokładnie tam, gdzie są potrzebne jest niemal pewne, że najbliższe miesiące przyniosą falę upadłości, zwolnień, niewypłacalności, wyprzedaży aktywów. Odrodzenie tego sektora gospodarki będzie bardzo trudne, w warunkach zewnętrznej i silnej konkurencji firm zagranicznych operujących na polskim rynku, która przetrwa z racji innego układu geogospodarczego. **My, reprezentujący organizacje pracodawców i przedsiębiorców w pełni identyfikujemy się z firmami z branży eventowej. Dostrzegamy ich potrzeby i aktualną tragiczną sytuację gospodarczą. Dlatego oczekujemy od Państwa konkretnego wsparcia dla przedsiębiorców z branży eventowej.**

*Z wyrazami szacunku,*

**Organizacje pracodawców z województwa pomorskiego:**

- **Pomorska Izba Rzemieśnicza Małych i Średnich Przedsiębiorstw,**
- **Łoża Gdańska Business Centre Club,**
- **Pomorski Związek Pracodawców LEWIATAN,**
- **Pracodawcy Pomorza,**
- **Gdański Klub Biznesu,**
- **Regionalna Izba Gospodarcza Pomorza,**
- **Kaszubski Związek Pracodawców,**
- **Regionalna Izba Przedsiębiorców NORDA,**
- **Starogardzki Klub Biznesu – Związek Pracodawców,**
- **Wojewódzkie Zrzeszenie Handlu i Usług,**
- **Izba Rzemiosła i Przedsiębiorczości Pomorza Środkowego,**
- **Ośrodek Wspierania Ekonomii Społecznej „Dobra robota”,**
- **Polska Izba Gospodarcza Restauratorów i Hotelarzy. Oddział Pomorski,**
- **Polskie Stowarzyszenie Kobiet Biznesu.**